

## Devis programme de formation en présentiel

### MANAGER, ANIMER, MOTIVER UNE ÉQUIPE

#### Programme

- 1) Se positionner en tant que manager  
clarifier son rôle et sa mission,  
quel est mon style de management
- 2) Adapter son management en fonction des personnes et des résultats  
quel est le profil de mes équipiers : sont ils compétents, sont ils motivés ?  
quand être directif, participatif, persuasif, déléгатif ?
- 3) Motiver au quotidien  
qu'est ce qui motive mes collaborateurs, ?  
comment encourager, ?  
comment casser la routine ?
- 4) Réussir des briefings commerciaux motivants  
structurer ses réunions,  
animer un briefing
- 5) Aborder et résoudre les cas difficiles  
entretien de recadrage,  
entretien de remotivation

#### Moyens, méthodes pédagogiques et modalités d'évaluation

Alternance de méthodes magistrales et participatives, jeux de rôles, QCM

Test validation d'acquis, mise en situation et grille d'évaluation

#### Objectifs pédagogiques

Renforcer l'efficacité du management  
Stimuler la motivation  
Renforcer l'esprit d'équipe  
Résoudre les cas difficiles

#### Public

Dirigeants et manager d'équipes commerciales

#### Pré-requis

Cette formation ne nécessite pas de pré-requis

#### Nature de la formation

Action de développement de compétences

#### Durée de la formation

2 jours (14 heures)

#### Date et lieu

A définir

#### Intervenant

Micky GAUDICHAU

Formateur, consultant spécialisé en management d'équipes

#### Nombre et noms des stagiaires

A définir

#### Tarif

700€ ht / par stagiaire (inter)

2100€ ht / votre équipe chez vous (intra)

#### Contact

Micky GAUDICHAU

06-15-91-18-03

Micky.gaudichau@actiloisirs.fr